LEASE VERSUS KOOP: WAT ZIJN DE OVERWEGINGEN?

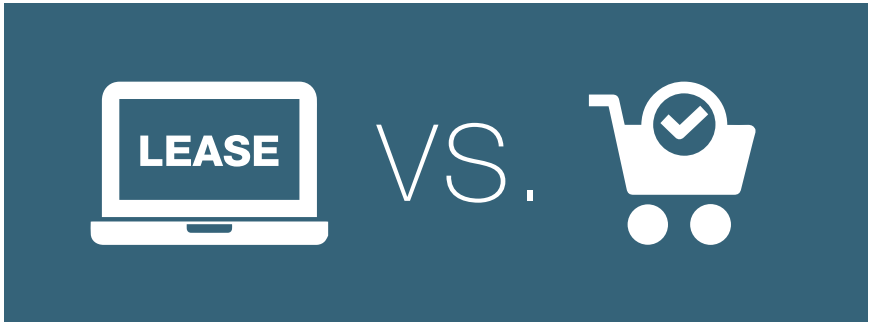
EEN INFORMATIEVE GIDS

GRENKE

LEASE VERSUS KOOP: WAT ZIJN DE OVERWEGINGEN?

EEN INFORMATIEVE GIDS

In de snel evoluerende wereld van bedrijfsfinanciering staat elke ondernemer voor de essentiële vraag: leasen of kopen? Deze beslissing vormt de kern van strategische investeringen. Lease geeft klanten die niet willen of kunnen investeren in apparatuur de kans om toch de nieuwste middelen in te zetten. Maar ben je onder de streep niet duurder uit? Wij zetten alle afwegingen voor je op een rij die jouw bedrijf vooruit kunnen helpen.



WAAROM ZOU JE KIEZEN VOOR LEASE?

GEEN HOGE INVESTERINGEN IN ÉÉN KEER

Vroeger kostten kantoorinrichting en IT-apparatuur je een klein fortuin. Leasen heeft dat spel helemaal veranderd. Het geeft bedrijven de kans om hun budget uit te smeren over een langere periode. Dus als je nu al wilt genieten van die supergeavanceerde koffiemachine, waarom niet de investering spreiden over een paar jaar? De maandelijkse leasebetalingen zijn voorspelbaar, waardoor je zonder zorgen kunt plannen en budgetteren op de lange termijn. Dit geeft je behoud van liquiditeit, de mogelijkheid om te investeren in groei, en geen nachtmerries over onverwachte kosten.

WENDBAARHEID EN FLEXIBILITEIT

In deze moderne zakenwereld is wendbaarheid een must. Leasen van bijvoorbeeld kantoorinrichting en IT-gadgets geeft bedrijven de vrijheid om hun ruimtes en tech aan te passen aan actuele behoeften. Geen gevangenschap meer in langdurige investeringen die snel verouderd raken. Met leasen kunnen dienstverlenende bedrijven focussen op hun kernactiviteiten en toch genieten van bijvoorbeeld de nieuwste IT-gadgets en kantoormeubels. Dus als je klantenkring veranderd is, waarom niet je kantoor upgraden met wat designmeubelen? Het kan met lease.

LEASE GEEFT KLANTEN DIE NIET WILLEN OF KUNNEN INVESTEREN IN APPARATUUR DE KANS OM TOCH DE NIEUWSTE MIDDELEN IN TE ZETTEN

ONTZORGD WORDEN

Klanten willen ontzorgd worden, vandaag de dag. Bij een leasecontract krijg je vaak ook nog eens goede onderhouds- en servicecontracten. Denk bijvoorbeeld aan een e-bike. Voor een vast bedrag krijg je een full package inclusief service en onderhoud. Hierdoor heb je door te leasen aanzienlijk minder zorgen over het onderhoud van je e-bike (of een ander product).

LANGE-TERMIJNRELATIES

Leasecontracten bouwen aan langdurige relaties tussen resellers en klanten. Met continue dialoog en flexibele looptijden ontstaat er een goede communicatie over de vernieuwing van apparatuur. En het einde van een leasecontract opent de deur naar extra kansen, zoals het overnemen van geleasede spullen tegen een vriendelijk tarief.

VERSCHILLENDE LEASEVORMEN: WAT PAST BIJ JOU?

Bij het overwegen van leasemogelijkheden, is het belangrijk om de verschillende leasevormen te begrijpen. Er bestaat zowel financial lease als operational lease, elk met zijn eigen kenmerken en voordelen. De keuze hangt af van wie uiteindelijk de eigenaar wordt van het geleasede object en de bijbehorende fiscale voordelen.

FINANCIAL LEASE

Vergelijkbaar met afbetaling stelt financial lease de klant in staat om direct eigenaar te worden van het geleasede object. Het biedt fiscale voordelen, zoals investeringsaftrek, waardoor het aantrekkelijk kan zijn voor bedrijven die streven naar eigendom en belastingvoordelen.

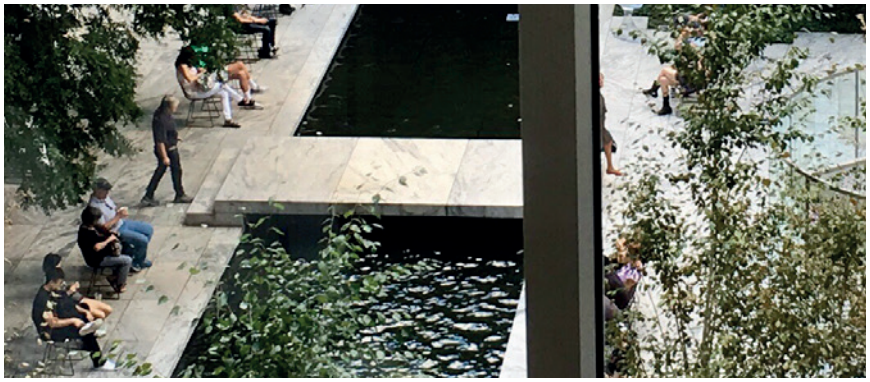
OPERATIONAL LEASE

Deze vorm van lease, vergelijkbaar met huur, maakt de leasemaatschappij eigenaar van de geleasede objecten. Het biedt off-balance financiering, wat de balansratio's van een bedrijf kan verbeteren. Dit is voordelig voor bedrijven die streven naar financiële flexibiliteit en geen eigendom van activa op hun balans willen hebben.

STIMULERING VAN DUURZAAMHEID DOOR LEASEN

Duurzaamheid is niet meer dat optionele extraatje, maar een noodzaak binnen bedrijven. Hergebruik en het tegengaan van verspilling passen perfect in een circulaire economie. Door te leasen, geef je flexibele financieringsmogelijkheden aan voor ‘groene spullen’. Een kleine initiële investering in plaats van kopen maakt de overstap naar duurzame opties een fluitje van een cent. Leasemaatschappijen bieden vaak ook onderhoudscontracten aan, waardoor geleasede items langer meegaan. Minder onverwachte kosten en een langer leven voor je spullen.
En laten we de verminderde CO2-uitstoot en afval niet vergeten.

> EEN KLEINE INITIËLE INVESTERING IN PLAATS VAN KOPEN MAAKT DE OVERSTAP NAAR DUURZAME OPTIES EEN FLUITJE VAN EEN CENT ”



WELKE DUURZAME LEASEMOGELIJKHEDEN ZIJN ER?

- E-bikes en E-steps: Gemakkelijke overstap met zakelijke leasepartners.
- Opladers en Wandladers: Individuele leasemogelijkheden dragen bij aan laadinfrastructuur.
- LED-verlichting: Duurzaam én bespaart op energiekosten.
- Zonne-Installaties: Investeer in zelfvoorziening en duurzaamheid.

ZIJN ER ARGUMENTEN OM NIET TE KIEZEN VOOR LEASE?

LEASE IS INGEWIKKELD

Vroeger was het afsluiten van een lening bij een bank als een puzzel zonder randstukjes. Maar nu? Sommige aanbieders hebben korte, eenvoudige contracten die zelfs op één A4'tje passen. Die stapels papierwerk en jarenlange rekeninghistorie zijn verouderd. Het beoordelingsproces is ook sneller geworden, variërend van enkele dagen tot twintig minuten, afhankelijk van de leasemaatschappij.

LEASE IS DUUR

Het is nu eenmaal zo dat lease duurder is dan koop. Als je alle termijnen bij elkaar optelt, dan komt de prijs hoger uit dan de koopprijs. Als iemand aan een bedrag van 10.000 euro wil leasen met een contractduur van drie jaar, dan komt hij uiteindelijk misschien uit op 11.000 euro. Maar laten we eerlijk zijn, duizend euro meer voor de voordelen die lease biedt? Voor dat bedrag neemt de leasepartij het risico en hou jij financiële middelen over om te investeren in businessgroei. Plus, je kunt direct gebruik maken van de apparatuur die je wilt hebben.

MENSEN WILLEN SPULLEN BEZITTEN

Het idee dat mensen hun spullen willen bezitten, is achterhaald. De wereldwijde trend (denk aan Uber, TIER en Airbnb) wijst op gebruik en functionaliteit boven eigendom. Mensen willen gewoon hun werk doen, of die laptop, kopieerapparaat of koffieautomaat nu van hen is, maakt vaak niet meer uit. Leasen past bij wat mensen écht willen: gebruiksgemak.

VOORUIT KIJKEN

In de wereld van bedrijfsfinanciering in 2023 staan ondernemers voor een tweesprong: leasen of kopen? Deze whitepaper heeft alle ins en outs op een rij gezet om bedrijven te helpen bij deze beslissing. Leasen betekent niet alleen dat je grote uitgaven vermijdt, maar het biedt ook flexibiliteit, ontzorging, en een duurzaam tintje.

Oude denkpatronen, zoals gedoe, hogere kosten en de drang om spullen te bezitten, lijken niet meer van toepassing op leasen. Het is nu simpeler met makkelijke contracten, redelijke kosten, en de focus op gebruik en functionaliteit. Het is niet alleen financieel slim, maar het geeft je ook de kans om snel te profiteren van de nieuwste snufjes.

Laten we samen vooruit kijken. Wat de beste keuze is voor jouw onderneming? Dat is een vraag die alleen jij kunt beantwoorden. Kijken naar je behoeften, groeiplannen, en duurzaamheidsdoelen zal je helpen bij het maken van een weloverwogen beslissing.

SUCCES!

GRENKE IS EEN SNEL GROEIENDE LEASE-PROVIDER VOOR ONDERNEMEND NEDERLAND.

Of je nu hoogwaardige IT-apparatuur of een complete inrichting wilt leasen. We werken met het mkb in Nederland samen om passende financieringsoplossingen af te stemmen op ieders bedrijfsplan.

Benieuwd of de objecten die jouw bedrijf nodig heeft, te leasen zijn?
Kijk voor meer informatie op Grenke.nl of bel of mail je lokale GRENKE vestiging.

GRENKE

GRENKE AMSTERDAM
(NOORD-HOLLAND)

Telefoon: 020 5450030
Mail: service.amsterdam@grenke.nl

GRENKE EINDHOVEN
(NOORD-BRABANT, ZEELAND, LIMBURG)

Telefoon: 040 2348110
Mail: service.eindhoven@grenke.nl

GRENKE VIANEN
(FLEVOLAND, GELDERLAND, UTRECHT, ZUID-HOLLAND)

Telefoon: 034 7325010
Mail: service.vianen@grenke.nl

GRENKE ZWOLLE
(DRENTHE, FRIESLAND, GRONINGEN, OVERIJSSEL)

Telefoon: 038 4555644
Mail: service.zwolle@grenke.nl